QUEST
Professional Center

دورة تدريبية احترافية

رقم الدورة 1619

دورة التحكيم الدولي وتسوية المنازعات التجارية

القانون والعقود والامتثال
النفط والغاز

المدة
5 أيام

طريقة التقديم
حضوري

المكان
إسطنبول، تركيا

التواريخ
٨٢ سبتمبر – ٢ أكتوبر ٦٢٠٢

شركة كويست ترينينج

quest-training.com

تفاصيل الموعد المجدول

المدينة	إسطنبول، تركيا
التاريخ	٨٢ سبتمبر – ٢ أكتوبر ٦٢٠٢
طريقة التقديم	حضوري
رسوم الدورة	€٠٣,٥

نظرة عامة على الدورة

تُعد دورة التحكيم الدولي وتسوية المنازعات التجارية في قطاع النفط والغاز برنامجاً تدريبياً متقدماً مصمماً لتطوير قدرات المتخصصين في الشؤون القانونية والعقود والمطالبات والشؤون التجارية والإدارة على التعامل مع المنازعات المعقدة التي تنشأ عن الأنشطة النفطية والغازية المحلية والدولية. ويتميز قطاع النفط والغاز بتعدد العلاقات التعاقدية بين شركات النفط الوطنية والدولية، والمشغلين، وشركاء المشاريع المشتركة، والمقاولين، ومقدمي الخدمات، والموردين، والجهات الحكومية، مما يجعل إدارة المنازعات التجارية والقانونية بكفاءة عاملاً مهماً لحماية الحقوق والمصالح المؤسسية.

تركز الدورة على التطبيق العملي للتحكيم الدولي وتسوية المنازعات التجارية في بيئة النفط والغاز، مع تناول المنازعات المرتبطة باتفاقيات الاستكشاف والإنتاج، واتفاقيات التشغيل المشترك، واتفاقيات تقاسم الإنتاج، وعقود الهندسة والمشتريات والإنشاءات، وعقود الحفر والخدمات النفطية، وعقود التوريد والمشتريات، والنقل والمعالجة، والمشروعات المشتركة. ويربط البرنامج بين الجوانب القانونية للمنازعات والاعتبارات التجارية والفنية والتشغيلية التي تؤثر في استراتيجية إدارة النزاع.

يتعرف المشاركون على دورة التحكيم الدولي بصورة متكاملة، بدءاً من صياغة اتفاقيات وشروط التحكيم، وتحديد القانون الواجب التطبيق ومقر التحكيم، واختيار المحكمين، وإدارة الإجراءات، وإعداد المطالبات والدفاعات، وإدارة الأدلة والمستندات، والاستعانة بالخبراء، وإدارة جلسات التحكيم، وصولاً إلى إصدار الأحكام وتنفيذها. كما يتم التركيز على المنازعات الفنية المعقدة التي تتطلب تحليل سجلات المشاريع والجداول الزمنية والتكاليف والمراسلات

والبيانات التشغيلية والأدلة الفنية.

كما تتناول الدورة التفاوض والوساطة والتسوية وإدارة المطالبات والتدخل المبكر لمنع تصاعد النزاعات. ويكتسب المشاركون القدرة على تقييم الموقف القانوني والتجاري للنزاع، وتحديد خيارات التسوية المناسبة، وإدارة العلاقة بين الإدارة القانونية والعقود والمطالبات والشؤون التجارية والمالية والمشاريع والعمليات والإدارة التنفيذية، بما يساعد على تحقيق توازن عملي بين حماية الحقوق القانونية وتقليل التكلفة والحفاظ على استمرارية العمليات والعلاقات التجارية.

أهداف الدورة

- تحليل مبادئ التحكيم الدولي وتسوية المنازعات التجارية وتطبيقها على العلاقات والعقود في قطاع النفط والغاز.
- تطوير منهجيات عملية لتقييم المنازعات النفطية بناءً على الحقوق والالتزامات التعاقدية والوقائع الفنية والتعرض المالي والأهداف التجارية.
- تقييم شروط واتفاقيات التحكيم في عقود النفط والغاز وتحديد آثارها القانونية والإجرائية والتجارية.
- تطبيق أساليب التفاوض والوساطة والتسوية والتحكيم وفق طبيعة النزاع ومستوى المخاطر والأهداف المؤسسية.
- تقييم آثار القانون الواجب التطبيق ومقر التحكيم والقواعد الإجرائية وتشكيل هيئة التحكيم على مسار النزاع.
- تصميم شروط تحكيم فعالة في العقود الدولية لقطاع النفط والغاز بما يتناسب مع طبيعة العلاقة التعاقدية.
- تحليل المراحل الرئيسية لإجراءات التحكيم الدولي وتحديد مسؤوليات الفرق القانونية والتعاقدية والتجارية والتشغيلية في كل مرحلة.
- تحسين تنظيم وحفظ المستندات التعاقدية والفنية والمالية والتشغيلية اللازمة لدعم المطالبات وإجراءات التحكيم.
- تعزيز إدارة المطالبات المتعلقة بالتأخير والتغييرات والمدفوعات وضعف الأداء والقوة القاهرة والإنهاء والإخلالات التعاقدية.

- تقييم أحكام التحكيم وتحديد الاعتبارات العملية المرتبطة بالاعتراف بها وتنفيذها والطعن فيها والإجراءات اللاحقة.
- تطوير آليات فعالة للتنسيق بين الإدارة القانونية والعقود والمطالبات والشؤون التجارية والمشاريع والمالية والعمليات والإدارة العليا.
- إعداد استراتيجية متكاملة لإدارة المنازعات في قطاع النفط والغاز توازن بين الموقف القانوني والمصالح التجارية والتكلفة والوقت واستمرارية الأعمال.

الفئة المستهدفة

تستهدف هذه الدورة المستشارين والمحامين القانونيين، ومديري وأخصائيي الشؤون القانونية، والمتخصصين في التحكيم وتسوية المنازعات، ومديري العقود والشؤون التجارية والمطالبات، ومديري العقود، والمتخصصين في إدارة النزاعات والمسؤولين عن إدارة المخاطر التعاقدية في المؤسسات النفطية. وهي مناسبة بصورة خاصة للمهنيين الذين يتعاملون مع اتفاقيات الاستكشاف والإنتاج، واتفاقيات التشغيل المشترك، واتفاقيات تقاسم الإنتاج، وعقود الهندسة والمشتريات والإنشاءات، وعقود الحفر والخدمات النفطية والمشتريات والمشروعات المشتركة.

كما تناسب الدورة المديرين التنفيذيين ومديري المشاريع والعقود والشؤون التجارية والمشتريات والمطالبات والمخاطر والمالية والعمليات، وصناع القرار المشاركين في المنازعات الكبرى أو المشاريع النفطية المعقدة. وهي ملائمة لشركات النفط الوطنية والدولية، وشركات خدمات حقول النفط، والمقاولين وشركات الهندسة والإنشاءات، والشركات العاملة في المشاريع المشتركة، والمؤسسات المشاركة في سلسلة القيمة لقطاع النفط والغاز.

مخرجات التعلم

- شرح المبادئ والإجراءات الأساسية للتحكيم الدولي وتسوية المنازعات التجارية في قطاع النفط والغاز.

- تحديد العناصر الرئيسية لاتفاقية التحكيم الفعالة ضمن العقود النفطية الدولية.
- تقييم الآثار القانونية والتجارية لاختيار القانون الواجب التطبيق ومقر التحكيم والقواعد الإجرائية والاختصاص وتشكيل هيئة التحكيم.
- تحليل أهم مصادر المنازعات المرتبطة بالاستكشاف والإنتاج والحفر والإنشاءات والهندسة والمشتريات والنقل والخدمات النفطية.
- تقييم المطالبات المتعلقة بالتأخير والتعطيل والتغييرات والمدفوعات والأداء والإنهاء والقوة القاهرة والعيوب والتكاليف.
- إعداد إطار منظم للأدلة يشمل العقود والمراسلات وسجلات المشاريع والجداول الزمنية والمستندات المالية والتقارير الفنية والبيانات التشغيلية.
- تقييم دور الخبراء الفنيين والماليين في المنازعات النفطية المعقدة وتحديد متطلبات الأدلة الفنية المناسبة.
- تطبيق أساليب التفاوض والوساطة والتسوية لدعم الوصول إلى حلول تجارية مناسبة قبل أو أثناء التحكيم.
- تطوير استراتيجية تحكيم متكاملة تجمع بين الاعتبارات القانونية والتعاقدية والتجارية والفنية والمالية والتشغيلية.
- تقييم أحكام التحكيم وتحديد الاعتبارات العملية المرتبطة بالاعتراف بها وتنفيذها والطعن فيها.
- تحسين عمليات التصعيد الداخلي وإعداد التقارير المتعلقة بالمنازعات لدعم قرارات الإدارة العليا في الوقت المناسب.
- تطوير إجراءات عملية للحد من تكرار المنازعات من خلال تحسين صياغة العقود وإدارة العقود وتوثيق المشاريع وإدارة المطالبات والحوكمة.
- المحاور التدريبية:

محاور الدورة

اليوم الأول

التحكيم الدولي وتسوية المنازعات في قطاع النفط والغاز

- الدور الاستراتيجي للتحكيم الدولي في قطاع النفط والغاز
- طبيعة المنازعات التجارية في العلاقات والعقود النفطية الدولية
- مصادر المنازعات في الاستكشاف والإنتاج والحفر والإنشاءات والنقل والمعالجة والخدمات
- التحكيم مقارنة بالتقاضي والتفاوض والوساطة ووسائل تسوية المنازعات الأخرى
- اتفاقيات التحكيم وشروط تسوية المنازعات في عقود النفط والغاز
- القانون الواجب التطبيق والاختصاص والتفسير التعاقدي
- مقر التحكيم ومكان انعقاد الإجراءات وآثارهما العملية
- التحكيم المؤسسي والتحكيم الخاص في منازعات الطاقة
- التطبيق العملي: تقييم نزاع نفطي دولي واختيار آلية تسوية المنازعات المناسبة

اليوم الثاني

شروط التحكيم وتشكيل هيئة التحكيم وإدارة الإجراءات

- العناصر الأساسية لشروط التحكيم الفعالة في عقود النفط والغاز
- صياغة شروط متعددة المراحل لتسوية المنازعات والتصعيد
- القانون الواجب التطبيق ومقر التحكيم واللغة والقواعد المؤسسية
- اختيار وتعيين المحكمين في المنازعات النفطية المعقدة
- استقلالية المحكمين وحيادهم ومؤهلاتهم وتعارض المصالح
- الاختصاص والاعتراضات المتعلقة باتفاقية التحكيم
- بدء إجراءات التحكيم والمتطلبات الإجرائية

اليوم الثاني — تابع

- الأوامر الإجرائية وإدارة القضية والجدول الزمني والمذكرات والجلسات
- التدابير المؤقتة وحماية الحقوق والمصالح التعاقدية والتجارية
- التطبيق العملي: مراجعة وتطوير شرط تحكيم لعقد دولي في قطاع النفط والغاز

اليوم الثالث

المطالبات والأدلة والخبرات الفنية وإجراءات التحكيم

- إعداد المطالبات والدفاعات والمطالبات المقابلة في المنازعات النفطية
- إدارة الأدلة التعاقدية والفنية والمالية والتشغيلية
- مستندات المشاريع والمراسلات والجداول الزمنية وسجلات التكاليف وبيانات الأداء
- مطالبات التأخير والتعطيل والتغييرات والمدفوعات والإنتاجية
- دور الخبراء الفنيين وخبراء التكاليف والخبرات المتخصصة
- إدارة المستندات والمعلومات المطلوبة في إجراءات التحكيم
- إفادات الشهود وإعداد الشهود وإجراءات الجلسات
- عرض الحجج الفنية والتجارية المعقدة أمام هيئة التحكيم
- الربط بين نصوص العقد والوقائع والأدلة الفنية والمالية
- التطبيق العملي: إعداد مصفوفة للمطالبة والأدلة في نزاع نفطي كبير

اليوم الرابع

التفاوض والوساطة وإدارة المطالبات والتسوية

- استراتيجيات التفاوض في المنازعات التعاقدية النفطية
- الكشف المبكر عن المنازعات والمطالبات وتقييمها
- الوساطة والتوفيق في المنازعات المعقدة بقطاع الطاقة

اليوم الرابع — تابع

- تحديد أهداف التفاوض وحدود التسوية والبدائل التجارية
- تقييم الموقف القانوني مقابل الواقع التجاري والتشغيلي
- إدارة المنازعات بين المشغلين والمقاولين والموردين وشركاء المشروعات المشتركة
- إدارة المنازعات متعددة الأطراف وتنسيق المواقف التعاقدية
- موازنة التكلفة والوقت والسرية واستمرارية العمليات والعلاقات التجارية
- اتفاقيات التسوية وإدارة الالتزامات اللاحقة للتسوية
- التطبيق العملي: تنفيذ تمرين تفاوض ووساطة لنزاع تعاقدي معقد في قطاع النفط والغاز

اليوم الخامس

أحكام التحكيم والتنفيذ ومنع المنازعات والإدارة الاستراتيجية

- هيكل أحكام التحكيم الدولي وتفسيرها وآثارها القانونية
- الاعتراف بأحكام التحكيم وتنفيذها عبر الأنظمة القضائية المختلفة
- الطعن في الأحكام والاعتبارات والإجراءات اللاحقة للتحكيم
- إدارة تكاليف التحكيم والموارد والجداول الزمنية والمستشارين الخارجيين
- إعداد التقارير للإدارة العليا ودعم اتخاذ القرار أثناء المنازعات الكبرى
- دمج استراتيجية التحكيم مع إدارة العقود والمخاطر القانونية وإدارة المطالبات
- استخلاص الدروس من المنازعات وتحديد أسباب تكرار المشكلات التعاقدية
- تحسين صياغة العقود وإدارة العقود والتوثيق والحوكمة وآليات التصعيد
- تطوير أطر مؤسسية للكشف المبكر عن المنازعات وتسويتها
- ورشة ختامية: إعداد استراتيجية متكاملة للتحكيم الدولي وتسوية المنازعات التجارية في مؤسسة تعمل في قطاع النفط والغاز

للتسجيل أو لطلب مزيد من المعلومات

صفحة الدورة: https://quest-training.com/courses/international-arbitration-commercial-dispute-resolution

الموقع الإلكتروني: https://quest-training.com

البريد الإلكتروني: info@quest-training.com

الهاتف: +905016771440