

رقم الدورة 1621

دورة قانون العقود التجارية وإدارة المخاطر

القانون والعقود والامتثال
النفط والغاز

طريقة التقديم

حضور

التواريخ

٧٢٠٢ ٨-٤ يناير

المدة

5 أيام

المكان

مدريد، إسبانيا



تفاصيل الموعد المجدول

مدريد، إسبانيا

المدينة

٨-٤ يناير ٢٠٢٢

التاريخ

حضور

طريقة التقديم

٦٠٠,٠٠٠ €

رسوم الدورة

نظرة عامة على الدورة

تُعد دورة قانون العقود التجارية وإدارة المخاطر في قطاع النفط والغاز برنامجاً تدريبياً متقدماً مصمماً لتطوير القدرات القانونية والتجارية والتعاقدية اللازمة لإدارة العقود المعقدة عبر سلسلة القيمة في قطاع النفط والغاز. وتعتمد المؤسسات النفطية على عقود عالية القيمة ومتعددة الأطراف تشمل شركات النفط الوطنية والدولية، والمشغلين، وشركاء المشاريع المشتركة، ومقاولي الهندسة والإنشاءات، وشركات الحفر، ومقدمي الخدمات النفطية، والموردين، والجهات الحكومية. ولذلك تمثل الإدارة الفعالة للعقود عاملاً أساسياً لحماية المصالح التجارية، وتحديد الالتزامات، والحد من التعرض القانوني، ودعم استمرارية العمليات.

تقدم الدورة فهماً عملياً لقانون العقود التجارية مع تطبيق مباشر على عقود النفط والغاز. ويتناول البرنامج هيكل العقود وتفسيرها، والحقوق والالتزامات التعاقدية، والإقرارات والضمانات، والتعويضات، وحدود المسؤولية، وشروط الدفع، ومتطلبات الأداء، والتأمين، والسرية، والقوة القاهرة، والإنهاء، والقانون الواجب التطبيق، وتسوية المنازعات. ويركز البرنامج على كيفية تأثير هذه البنود في العلاقات التجارية والنتائج المالية والتشغيلية للمؤسسة. ويشكل إدارة المخاطر التعاقدية محوراً رئيسياً للدورة، حيث يتعلم المشاركون كيفية تحديد المخاطر وتقييمها قبل توقيع العقد وأثناء تنفيذه. ويتناول البرنامج المخاطر الناتجة عن عدم وضوح نطاق العمل، وغموض الالتزامات، والتغييرات، والتأخير، وعدم الأداء، وإخلال المقاولين، والمتطلبات التنظيمية، واضطرابات سلسلة التوريد، والقوة القاهرة، والمطالبات، والإنهاء، والمنازعات. كما يطور المشاركون أساليب عملية لترتيب المخاطر وتحديد المسؤوليات ووضع الضوابط ومتابعة التعرض التعاقدية.

وتركز الدورة أيضاً على التكامل بين قانون العقود والتفاوض التجاري وإدارة العقود والحوكمة المؤسسية. ومن خلال حالات عملية مستمدة من بيئة النفط والغاز، يطور المشاركون قدرتهم على مراجعة البنود التعاقدية، واكتشاف الشروط غير الملائمة، ودعم المفاوضات، وإدارة التغييرات، وتوثيق الأداء، والتعامل مع الإخلالات، وتصعيد المخاطر الجوهرية. ويساعد هذا النهج الإدارات القانونية والتجارية والعقود والمشتريات والمشاريع والإدارة العليا على العمل بصورة أكثر تكاملاً طوال دورة حياة العقد.

أهداف الدورة

- تحليل المبادئ الأساسية لقانون العقود التجارية وتطبيقها على العلاقات التعاقدية في قطاع النفط والغاز.
- تطوير منهجية منظمة لمراجعة عقود النفط والغاز وتحديد المخاطر القانونية والتجارية والمالية والتشغيلية.
- تقييم البنود التعاقدية المتعلقة بالمسؤولية والتعويضات والضمانات والكفالات والتأمين والسرية والإنهاء.
- تطبيق أساليب عملية لتحديد المخاطر التعاقدية وتقييمها وترتيب أولوياتها والسيطرة عليها طوال دورة حياة العقد.
- تصميم بنود تعاقدية أكثر وضوحاً وفعالية بما يتوافق مع المتطلبات القانونية والتجارية والتشغيلية.
- تحليل الآثار القانونية والتجارية للإخلال بالعقد وعدم الأداء والتأخير والتقصير والتعليق والإنهاء.
- تحسين مهارات مراجعة العقود والتفاوض على البنود التي تؤثر بصورة مباشرة في التكلفة والمسؤولية والأداء واستمرارية الأعمال.
- تقييم آثار القانون الواجب التطبيق والاختصاص القضائي وآليات تسوية المنازعات في عقود النفط والغاز الدولية.
- تعزيز إدارة التغييرات والتعديلات والتمديدات والموافقات والإخطارات طوال فترة تنفيذ العقد.
- تطوير آليات فعالة لمتابعة الالتزامات التعاقدية والمواعيد والموافقات والمخرجات والتعرض للمخاطر.
- تقييم أنظمة حوكمة العقود والضوابط الداخلية المرتبطة بإدارة العقود النفطية عالية القيمة والمخاطر.

- إعداد إطار متكامل لقانون العقود التجارية وإدارة المخاطر التعاقدية داخل مؤسسة تعمل في قطاع النفط والغاز.

الفئة المستهدفة

تستهدف هذه الدورة مديري العقود، ومهندسي العقود، ومديري الشؤون التجارية، ومسؤولي إدارة العقود، والمستشارين القانونيين، والمستشارين في الشؤون القانونية، والمتخصصين في المشتريات والمطالبات والمخاطر والامتثال، وجميع المهنيين المشاركين في صياغة أو مراجعة أو التفاوض أو إدارة أو مراقبة عقود النفط والغاز. وهي مناسبة بصورة خاصة للمتخصصين الذين يتعاملون مع اتفاقيات الاستكشاف والإنتاج، واتفاقيات التشغيل المشترك، واتفاقيات تقاسم الإنتاج، وعقود الهندسة والمشتريات والإنشاءات، وعقود الحفر والخدمات النفطية والمشتريات والصيانة والنقل والتوريد.

كما تناسب الدورة مديري المشاريع، ومديري الشؤون التجارية والعقود، ومديري المشتريات، ومديري المالية، ومتخصصي الرقابة على المشاريع، ومديري العمليات، ومديري المخاطر والامتثال، والمديرين التنفيذيين وصناع القرار المسؤولين عن الأداء التعاقدية والتعرض التجاري. وتلائم شركات النفط الوطنية والدولية، وشركات خدمات حقول النفط، وشركات الهندسة والإنشاءات، ومقاولي الحفر، والموردين، وشركات المشاريع المشتركة، والمؤسسات العاملة في مختلف مراحل سلسلة القيمة لقطاع النفط والغاز.

مخرجات التعلم

- شرح المبادئ الأساسية لقانون العقود التجارية وتطبيقاتها العملية في عقود النفط والغاز.
- تحليل الحقوق والالتزامات والمسؤوليات والشروط والضمانات ومتطلبات الأداء الواردة في العقود.
- تحديد المخاطر القانونية والتجارية والمالية والتشغيلية في العقود النفطية المعقدة.
- تقييم بنود المسؤولية والتعويضات والضمانات والتأمين والجزاءات وحدود المسؤولية.
- تحليل آثار القوة القاهرة والتغييرات التنظيمية والتأخير وعدم الأداء والتعليق والإنهاء على العلاقة التعاقدية.

- إعداد سجلات عملية للمخاطر القانونية والتعاقدية وترتيبها وفق مستوى التأثير والأولوية.
- مراجعة وتحسين البنود التعاقدية التي قد تؤدي إلى تعرض قانوني أو تجاري كبير للمؤسسة.
- تطبيق أساليب منظمة للتفاوض على العقود وحماية المصالح التجارية للمؤسسة.
- إدارة التغييرات والتعديلات والأوامر التعاقدية والتمديدات والإخطارات والموافقات أثناء تنفيذ العقد.
- تقييم القانون الواجب التطبيق والاختصاص والتحكيم والتناضي والوساطة وغيرها من آليات تسوية المنازعات.
- تحسين إدارة العقود من خلال توثيق الالتزامات ومتابعة الأداء والمواعيد والمراسلات وآليات التصعيد.
- تطوير إطار عملي للحوكمة وإدارة المخاطر القانونية والتعاقدية في عقود النفط والغاز.
- المحاوّر التدريبية:

محاوّر الدورة

اليوم الأول

أساسيات قانون العقود التجارية في قطاع النفط والغاز

- الدور الاستراتيجي للعقود التجارية في سلسلة القيمة لقطاع النفط والغاز
- هيكل العقود والعناصر الأساسية للعلاقة التعاقدية
- تكوين العقد والسلطة والصلاحيّة والعرض والقبول والقصد التعاقدية
- الحقوق والالتزامات والشروط والضمانات والإقرارات والتعهدات
- تفسير العقود ومعالجة الغموض وعدم الاتساق في البنود
- أنواع العقود التجارية الرئيسية في قطاع النفط والغاز وخصائصها
- العلاقة بين الاتفاقيات الرئيسية وأوامر العمل وأوامر الشراء والجداول والمواصفات والملاحق
- ترتيب أولوية المستندات والتعامل مع التعارض بين الوثائق التعاقدية
- دورة حياة العقد من التفاوض والتوقيع إلى التنفيذ والإغلاق

اليوم الأول — تابع

- التطبيق العملي: مراجعة عقد نفطي وتحديد أهم الالتزامات والحقوق والمخاطر القانونية والتجارية

اليوم الثاني

صياغة العقود والبنود عالية المخاطر وإدارة المخاطر القانونية

- مبادئ الصياغة التعاقدية الواضحة والفعالة
- تحديد المخاطر القانونية والتجارية أثناء مراجعة عقود النفط والغاز
- نطاق العمل والمواصفات والمخرجات ومتطلبات الأداء
- المسؤولية التعاقدية وحدود المسؤولية
- التعويضات والضمانات والكفالات
- متطلبات التأمين وتوزيع المخاطر في المشاريع النفطية
- السرية وحماية المعلومات والبيانات والملكية الفكرية
- القوة القاهرة والأحداث الاستثنائية المؤثرة في تنفيذ العقود
- الامتثال للمتطلبات التنظيمية والتغييرات في الأنظمة واللوائح
- التطبيق العملي: مراجعة البنود التعاقدية عالية المخاطر وإعادة صياغتها بصورة أكثر فعالية

اليوم الثالث

تنفيذ العقود والتغييرات والإخلال والإنهاء

- إدارة العقود ومتابعة الالتزامات التعاقدية
- الإخطارات والموافقات والمواعيد والمخرجات والمراسلات التعاقدية
- إدارة التغييرات والتعديلات والأوامر التعاقدية
- تقييم الآثار المالية والتشغيلية والفنية والقانونية للتغييرات
- الإخلال بالعقد وعدم الأداء والتأخير وضعف الأداء

اليوم الثالث — تابع

- التقصير التعاقدي وحقوق الأطراف ووسائل المعالجة
- التعويضات واسترداد الخسائر الناتجة عن الإخلال
- تعليق الأعمال وآثاره التعاقدية والتجارية
- الإنهاء وآثاره القانونية والتشغيلية والتجارية
- توثيق العقود وحفظ السجلات والمستندات والأدلة
- التطبيق العملي: تحليل حالة إخلال تعاقد في مشروع نفطي ووضع استراتيجية للاستجابة وإدارة المخاطر

اليوم الرابع

التفاوض على العقود الدولية وتسوية المنازعات

- المبادئ الاستراتيجية للتفاوض على العقود التجارية في قطاع النفط والغاز
- تحديد أهداف التفاوض والأولويات التجارية ومستويات المخاطر المقبولة
- التفاوض على المسؤولية والتعويضات والضمانات والدفع والأداء والإنهاء
- إدارة المصالح المتعارضة بين المشغلين والمقاولين والموردين وشركاء المشاريع المشتركة
- القانون الواجب التطبيق في العقود النفطية الدولية
- الاختصاص القضائي والاعتبارات المرتبطة بالعقود العابرة للحدود
- التفاوض والوساطة ووسائل تسوية المنازعات البديلة
- التحكيم والتنازلي في العقود التجارية النفطية
- الكشف المبكر عن المنازعات وآليات التصعيد وإدارة النزاعات
- التطبيق العملي: محاكاة تفاوض على عقد نفطي عالي القيمة يتضمن مخاطر قانونية وتجارية متعارضة

اليوم الخامس

حوكمة العقود وإدارة المخاطر التعاقدية والإدارة الاستراتيجية

- بناء إطار متكامل لإدارة المخاطر القانونية والتعاقدية في قطاع النفط والغاز
- سجلات المخاطر التعاقدية وتصنيف المخاطر وترتيب الأولويات
- حوكمة العقود ومستويات الصلاحيات والاعتماد وآليات التصعيد
- متابعة الالتزامات والمواعيد والإخطارات والمراحل الرئيسية للعقد
- التكامل بين الشؤون القانونية والعقود والمشتريات والمالية والمخاطر والمشاريع والهندسة والعمليات
- إدارة العقود النفطية عالية القيمة وعالية المخاطر
- مراقبة الأداء التعاقدية وإعداد التقارير الإدارية والتنفيذية
- المراجعة الدورية للعقود واستخلاص الدروس وتحسين الإجراءات والضوابط
- الوقاية من المنازعات من خلال تحسين الصياغة وإدارة العقود والتوثيق والحوكمة
- الورشة الختامية: إعداد إطار متكامل لقانون العقود التجارية وإدارة المخاطر والحوكمة التعاقدية لمؤسسة تعمل في قطاع النفط والغاز

للتسجيل أو لطلب مزيد من المعلومات

صفحة الدورة: <https://quest-training.com/courses/commercial-contracts-law-risk-management>

الموقع الإلكتروني: <https://quest-training.com>

البريد الإلكتروني: info@quest-training.com

الهاتف: +905016771440